ИМПЕРИЯ С · АРЕНДА ERP ДЛЯ ЛЕСОПИЛЕНИЯ И ДЕРЕВООБРАБОТКИ

ERP, на которой мы сами пилим, сушим и делаем домокомплекты

Система, на которой наше производство в Иркутске работает каждый день. Сдаём её в аренду производствам в других регионах: выделенный экземпляр, настройка по анкете, поддержка. Цена и условия — в конце.

9
блоков в комплектации «Производство»

173
модели данных

14 / 83
ролей / прав доступа

~130
экранов и печатных форм

76
инструментов у AI-ассистента владельца

9
инструкций по ролям внутри системы

ЗНАКОМО?

Бревно покупаете кубами, доску продаёте кубами, а что между ними — знает тетрадь мастера

Выход — «в среднем по году»

Сколько доски вышло с каждой смены, узнаёте, когда бревно уже оплачено и доска уже продана. Разбираться поздно.

На складе три числа

В тетради, в 1С и по факту — три разных остатка. Инвентаризация — выходные всей конторой.

Маржа — после отгрузки

Маржа заказа видна после отгрузки, а не до того, как назвали цену клиенту.

Сделка — по памяти

Сделку рамщикам считают по памяти мастера — каждый месяц кто-то недоволен.

500 м³ → 5 м³

Каждый незамеченный процент выхода на 500 кубах распила — **5 кубов доски, за которые заплатили и не продали**. Ниже — как сделать, чтобы это было видно по каждой смене.

ЧТО ЭТО

Одна система на всю компанию: от бревна до зарплаты

Ядро вход и роли · компании-тенанты · задачник · дашборд · журнал действий · инструкции · модульная комплектация

Каталог
позиции по породе, сечению, длине, влажности, сорту

CRM
лиды, воронка, телефония, переписка в мессенджерах

Продажи
заказы, оплаты, отгрузки, договоры, КП

Производство
8 цехов, задания, бревно, сушка, домокомплекты

Склады
остатки, движения, инвентаризация, резервы, себестоимость

Закупки
поставщики, заказы из потребности, поставки

Финансы
ДДС, кассы, ордера, налоги, дебиторка, 1С

Персонал
явка, табель, найм, дисциплина, зарплата

Это комплектация **«Производство»**. Сметы, объекты стройки и проектирование — отдельная комплектация «Строитель»: производству они не нужны и в ваш экземпляр не ставятся.

ПОЧЕМУ ЭТОМУ МОЖНО ВЕРИТЬ

Сделали себе — работает

Не демо, а рабочая система

Лесопиление, сушка, профилирование, домокомплекты и продажи «Империи С» ведутся здесь каждый день. Утренние сводки, ведомости, зарплата и движение денег — живые. На встрече показываем экран, а не слайды.

Отраслевая, а не универсальная

Кубатура бревна по ГОСТ 2708-75 поштучно, сорта, влажность, сечения и длины как отдельные позиции, венцы и чашки, усадка, домокомплекты, вагонка в м². Из коробки, без «допиливания».

Не заменяет 1С

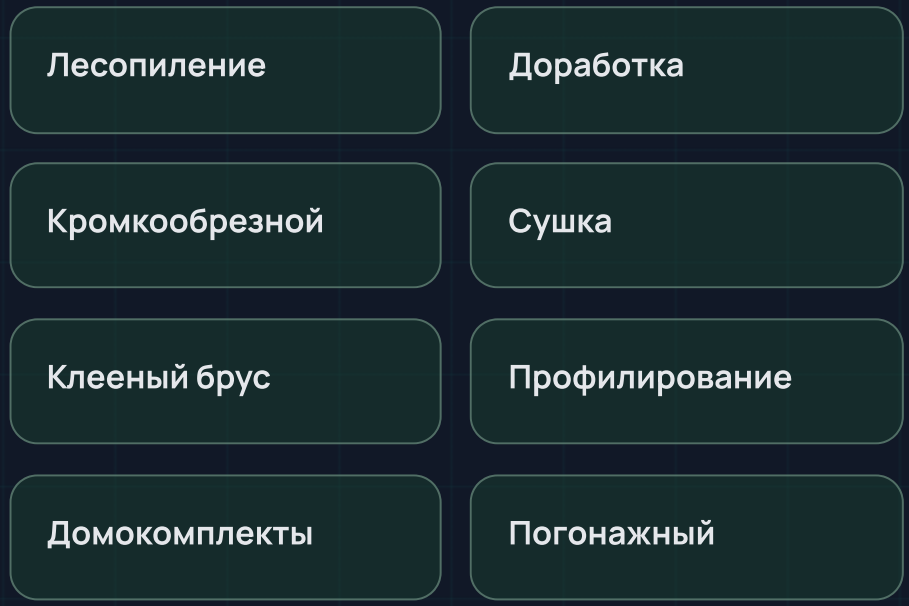
Бухгалтерия остаётся в 1С. ERP берёт то, чего в 1С нет: производство, склад, себестоимость, CRM, управленку. По деньгам 1С главнее: ведомость грузится и сверяется каждое утро.

Дальше — по порядку: цеха, себестоимость, склад, деньги, люди, продажи, AI-штат.

ПРОИЗВОДСТВО

Восемь цехов, каждый акт с выходом и отходами

- **Бревно** — остатки по диаметрам, приёмка с обмером и породой, кубатура по ГОСТ, акты распила: вход, выход, отходы.
- **Задания и операции** — старт, завершение, отмена; партии, незавершёнка, переходы между участками, загрузка участков, календарь.
- **Сушка** — камеры, загрузка и выгрузка, рабочие, себестоимость сушки по тарифам, контроль целостности выгрузки.
- **Домокомплекты** — импорт спецификаций из КЗ-Коттедж, карты раскроя, отметка деталей по ходу, отчёты, начисление сотрудникам.
- **Утренняя сводка** в рабочий чат по будням: вчерашний выпуск, незакрытые смены, наряды на сегодня, зависшие операции.



СЕБЕСТОИМОСТЬ

Каждый кубометр прослеживается от приёмки до маржи заказа

Бревно
приёмка с обмером, породой и диаметром

Распил
акт: вход, выход, отходы

Сушка
себестоимость сессии по тарифам

Профиль
акт с влажностью — обязательно

Склад
средневзвешенная себестоимость по каждой позиции

Смета
снимок себестоимости на каждой строке

Маржа
по заказу и по каждому товару

Для партнёра и соучредителя

Не «отчёт в конце квартала», а свой доступ в реальном времени, с телефона: приёмка, выработка, склад, касса, зарплата по актам.

Для руководителя

Оценка запасов по WAC, нормативная себестоимость переделов, «сколько можно снять» с учётом обязательств, маржа заказа до отгрузки.

СКЛАДЫ И ЗАКУПКИ

Остаток, который сходится с актами

СКЛАДЫ

- Остатки по складам, журнал движений: приход, расход, перемещение, списание.
- Инвентаризация с проведением акта — право только у бухгалтера, исполнительного директора и владельца.
- Резервы под заказ с защитой от перерезервирования: чужую бронь занять нельзя.
- Потребность по заказам и резервы — в одном разделе.

ЗАКУПКИ

- Поставщики, включая розничные. Реквизиты распознаются с фото счёта или визитки.
- Заказы поставщикам создаются из потребности заказов, со статусами и документами.
- Поставки проводятся на склад; оплата поставки привязана к ДДС и кассе.
- Статус «Отгружен» невозможен без отгрузки — сторож на сервере.

ФИНАНСЫ

Деньги под контролем сегодня, а не в отчёте за квартал

ДДС и кассы
Операции по статьям, переводы между кассами, «своя касса» у ответственного, дневные балансы, личный контур владельца.

Ордера и заявки
ПКО и РКО со сквозной нумерацией, печать КО-1 и КО-2 с суммой прописью. Заявки на оплату с согласованием, платёжный календарь.

Выписка и разнесение
Импорт банковской выписки с предпросмотром, разбор push-уведомлений банка, правила разнесения и AI-классификатор, который учится на ручных разносках.

1С каждое утро
Ведомость по денежным средствам грузится из чата бухгалтерии, 1С главнее. Если файла нет к 11:00 — напоминание.

Прогноз
Кассовый прогноз, «сколько можно снять», регулярные платежи с автодетекцией, бюджет с сигналами, финмодель план/факт.

Дебиторка и налоги
Отчёт и детализация по контрагенту, уведомление о просрочке. Налоги двух юрлиц: обязательства, авансы УСН, взносы, порог НДС, резерв.

Сторожа
Фиктивную оплату провести нельзя, перевод между кассами не считается доходом, расход не уходит без кассы.

Ещё
Расход по чеку через бота, зарплата попадает в ДДС сама, учёт IT-затрат, история и сезонность, аномалии.

ПЕРСОНАЛ И ЗАРПЛАТА

Зарплата из первички, явка по геолокации

Явка и табель

Приход и уход с геолокацией через Telegram или MAX, геозоны, графики, автозакрытие зависших смен, табель с автозаполнением. Оклад считается по часам табеля.

Дисциплина

Инциденты, автодетектор невыходов, штрафы доходят до ведомости. Уволенный теряет гео-доступ и напоминания в тот же день.

Найм

Вакансии, воронка, заявки на персонал с согласованием. Отклики с hh.ru и Авито в одной воронке, AI-рекрутёр ведёт анкету с согласием на обработку данных.

Сделка по актам

Сдельная оплата начисляется только по подписанному акту выработки, только сдельщикам. Домокомплекты и бригады — по своим актам.

Ведомости без задвоения

Аванс закрывается расчётом, переплата переходит зачётом, выданное мимо ведомости привязывается. Реестр долгов, печать ведомости, расходный ордер для наличных.

Структура

Штатное расписание, оргструктура, кадровая достаточность, матрица компетенций, обязанности с доской просрочек, должностные инструкции с подписанием.

CRM И ПРОДАЖИ

От заявки в 23:40 до подписанного договора

CRM

- Лиды с воронкой, активностями, тегами и файлами; паспортные данные под отдельным правом.
- Телефония Т2: записи разговоров, звонок из карточки, лид по входящему; HR-линия заводит кандидата, а не лид.
- Переписка с клиентом в Telegram и MAX прямо из карточки.
- Заявки с сайта по вебхуку с UTM и авто-назначением ответственного.

ПРОДАЖИ

- Заказы с атрибутами позиций, маршрут по переделам, автобронь материала, график оплаты 80/20.
- Отгрузки с документами, счёт, приходный ордер из платежа.
- Восемь шаблонов договоров плюс согласие на обработку данных; снимок при печати, реестр и архив сканов.
- Артефакты продаж: КП, презентации, прайсы, фото — по аудиториям.

AI-ШТАТ · КАЖДЫЙ В СВОИХ ГРАНИЦАХ

Рутину делают AI-сотрудники, решения принимают люди

Ассистент владельца
Telegram, текст и голос. 76 инструментов: производство, финансы, склад, закупки, рынок. Опасные действия — только по кнопке.

Финансист
Касса, банк, дебиторка, прогноз, «сколько можно снять», маржа заказа. Отвечает только в личку.

Продажник
Telegram и MAX: цены, быстрая смета, КП, лид в CRM, догрев молчунов. Работает ночью.

Рекрутёр
Вакансии кнопками, анкета, отклик в ERP. Внутренних данных не видит.

Кадровик
Явка, дисциплина, дефицит штата, задачи и напоминания. Уволить или изменить оклад не может.

Маркетолог
Портфолио, цены, посты с согласованием; мониторинг упоминаний и репутации.

Бот явки
Приход и уход с геолокацией, расчётный листок, выдача задач сотруднику.

Разработчик
Задача из чата, статус, отчёт. Выкладка — только после явного «да».

УПРАВЛЕНЧЕСКИЙ КОНТУР

Собственник узнаёт первым, а не последним

09:00	дневная сводка владельцу; по понедельникам — недельная и AI-разбор финансов «что с деньгами и что делать»
09:05	утренняя сводка производства в рабочий чат (будни)
09:15	HR-брифинг в отдел персонала: явка, дисциплина, дни рождения
09:00 ERP	бюджет, просроченная дебиторка, налоги, регулярные платежи, HR-даты
11:00	напоминание, если ведомость 1С не прислана
18:00	остаток кассы для сверки с наличными (будни)
5 мин	опрос телефонии; каждые 30–60 мин — явка, невыходы, обязанности, отклики hh и Авито

Десять вопросов руководителя, на которые система отвечает: хватит ли материалов, когда закупать, хватит ли людей, какие заказы первыми, будет ли кассовый разрыв, какие счета оплатить сегодня, какие проекты под риском, какие клиенты требуют внимания, что изменилось со вчера, что критично сегодня.

Цикл: событие → анализ → рекомендация AI → решение человека → контроль.

ПЛАТФОРМА И ИНТЕГРАЦИИ

Кто что менял — известно

Аудит и права

Журнал действий по 35 сущностям, штамп «сформировал» на печатных формах, 14 ролей и 83 права. Незаведённое право — отказ, а не тихий доступ.

Белая марка

КП и документы под брендом клиента, регистрация и пробный период без внедрения, модули выключаются настройкой.

Мессенджер как интерфейс

Рабочему и владельцу компьютер не нужен: задания, явка, листок, сводки и команды — в Telegram и MAX.

Честно про «в коде»

Сделано, но пока не выложено: планы производства, мини-приложение мастера, фотобанк, MAX-канал продажника. В список рабочих функций не включаем.

Telegram три бота, мини-приложение, вход · MAX · T2 телефония · Flexbe заявки · hh.ru · Авито Работа · 1С ведомость и сверка · DaData адреса и кадастр · Anthropic Claude · Whisper голос · MinIO файлы · Яндекс.Метрика · sms.ru · SMTP / IMAP · К3-Коттедж спецификации

ВАШИ ВЫГОДЫ

Что меняется у вас

- **Выход с бревна виден по каждой смене и заданию**, а не по году.
- **Себестоимость куба складывается из фактов** — цену называете, зная маржу.
- **Остатки сходятся с актами**; инвентаризация — одним актом, а не выходными.
- **Зарплата сдельщикам — из тех же актов**, без тетради мастера и споров в конце месяца.
- **По заказам в работе видно**, что запускать на участках и сколько бревна докупить.

Проверить на своём акте — до договора

Пришлите один сменный акт распила или спецификацию домокомплекта — вернём, как он выглядит в ERP: выход, себестоимость, начисление. Дальше — цена и условия входа.

АРЕНДА · СКОЛЬКО СТОИТ

Аренда 25 000 ₽ в месяц за экземпляр, настройка — по сложности

Что входит в аренду

Выделенный экземпляр на сервере: своя база, свои файлы, свои резервные копии. Обновления системы, поддержка по рабочим дням, инструкции по ролям под вашим названием. Срок — от одного месяца, договор с ИП.

Настройка — после встречи

Сумму называем после 30-минутной встречи, до договора: она зависит от числа участков и видов работ, от того, что переносим из Excel или 1С, и сколько людей заводим.

Чего в пакете нет

AI-продажник в мессенджерах — отдельный продукт. Перенос истории из Excel или 1С, свои печатные формы, телефония, hh.ru и Авито — по часам сверх настройки. AI-функции — на вашем аккаунте.

Гео-явка и уведомления

Явка по геолокации через мессенджер, табель и уведомления в рабочие группы подключаются со второго месяца аренды — это записано в договоре, а не обещано на словах.

Настройка по вашей анкете

1. установка выделенного экземпляра на сервере, домен, копии
2. юрлицо, роли и пользователи, часовой пояс, город, условия договоров
3. номенклатура, участки и станки или виды работ, расценки, склады, кассы
4. начальные остатки: бревно, доска, брус, деньги — на одну дату
5. два обучения: мастер и бухгалтер, руководитель

Анкета — одна книга Excel на 16 листов: юрлицо, люди и роли, продукция, склады, остатки, бревно, участки, станки, расценки, кассы, сотрудники, графики, точки явки, контрагенты, чаты. Заполняется за неделю; настройка не начинается, пока она не заполнена.

Правила: один ответственный с вашей стороны; остатки на одну дату; паспортных данных в анкете нет; ботов для мессенджеров создаёте вы, мы подключаем.

Объём работ и сумму настройки считаем по анкете после встречи. Доработки сверх настройки — по ставке за час, которую называем до договора.

АРЕНДА · КАК ЭТО НАЧИНАЕТСЯ

От письма до первой смены в системе — три недели

1. Встреча на 30 минут

Сначала про ваше производство: рамы, сушка, сколько людей, как считаете выход и зарплату. Потом живой экран нашего производства. Потом сумма настройки и следующий шаг.

2. Ваш документ в системе

Пришлите один сменный акт распила или спецификацию домокомплекта — вернём, как он выглядит в ERP: выход, себестоимость, начисление. Это до договора.

3. Договор, анкета, неделя настройки

Договор с ИП, оплата настройки, анкета за неделю, настройка за неделю, два обучения. Первый месяц аренды — с даты передачи доступа.

Страница предложения и заявка: erp.imperia-s.ru/erp · ответ на письмо тоже доходит.

ЧТО ДАЛЬШЕ

Покажем живой экран, а не слайды

Встреча на 30 минут

Открываем систему с реальными данными производства: приёмка бревна, акты распила, сушка, склад, касса, зарплата. Отвечаем на «а как у вас с...» прямо в экране.

Ваш акт в системе

Пришлите один сменный акт или спецификацию — вернём, как он выглядит в ERP. Видеотур производства на 12 минут: erp.imperia-s.ru/erp#video.

Империя С · Иркутск · Станислав Сторожев, +7 902 510-41-21

erp.imperia-s.ru/erp · заявка на странице или ответом на письмо